

Концепция проекта Skyline

Что такое Skyline?

Skyline – мировая анонимная платформа, работающая на смарт-контрактах, которая позволяет своим пользователям покупать и продавать товары как на фиатные деньги, так и на криптовалюту.

В нашей платформе пользователи и магазины получают право создавать сделки любой величины. Для того, чтобы выставить свой товар на продажу используя платформу Skyline, необходимо заполнить специально составленную под каждую категорию товаров форму с подробным описанием. Если продавец имеет все необходимые данные на товар и справился с заполнением нашего шаблона, то его товар становится доступен для покупателей. Платформа была разработана так, чтобы стать местом, на котором можно продавать абсолютно любые товары: от кухонной техники до строительных кирпичей. Безусловно, реализация подобного функционала будет в полной мере невозможна на начальном этапе развития проекта, в виду огромного количества категорий товаров, которые предприниматели захотят продавать у нас, поэтому мы ограничимся лишь розничной продажей и p2p.

Доставка будет осуществляться с помощью компаний-партнеров по всему миру. Такими станут крупнейшие игроки на рынке, к примеру UPS, TNT, FEDEX, LKW WALTER и другие. В зависимости от региона, в который необходимо произвести доставку, цены в этих компаниях существенно варьируются. Пользователи, при заключении сделок любого вида, получают возможность выбрать наиболее подходящую компанию, чтобы подобрать для себя подходящее соотношение цены и скорости доставки.

Товар, который бы хоть раз поучаствовал в сделке, (был продан или куплен) получает звание “подтвержденного” в системе. Такой товар сразу становится более высоколиквидным по отношению к другим товарам, поскольку хорошо известно когда он был продан, за какие деньги и в каком состоянии при этом находился (все эти данные были указаны в описании товара, а если и не были, то сделка бы просто не была завершена)

Если товар поучаствовал в сделке два раза, его способность продаваться только увеличится, при условии, что его состояние останется неизменным, а цена будет снижена, согласно его износу.

Благодаря тому, что весь процесс сделок нашей платформы построен на смарт-контрактах и все результаты заносятся в блокчейн, пользователи имеют доступ к истории купли-продажи любого товара, когда либо приобретенного в системе.

Даже при условии того, что все данные о товарах содержатся в блокчейне, все пользователи в ней анонимны и узнать кому конкретно принадлежал товар невозможно.

Для каких целей создается проект?

В данный момент люди используют товары неправильно. Благодаря созданию нашей платформы, человечество получит возможность верифицировать все товары на планете. Такие понятия как нечестное предпринимательство и обман во время сделки навсегда останутся в прошлом благодаря технологии смарт-контрактов и истории сделок, записываемой в блокчейн.

Товары в нашей системе станут настолько высоколиквидными, насколько это возможно. Подтвержденные товары будут иметь большую стоимость, чем не подтвержденные (при прочих равных условиях).

Наша платформа сможет наконец сделать рынок товаров честным, ведь информация о товаре будет находиться в системе с моментом поступления товара в сеть. Стоимость товара фиксируется с совершением сделки. Пользователи смогут отслеживать колебания цены по рынку и отслеживать средние. В соответствии с этим решается проблема самой актуальной цены на рынке за товар (убирается возможность накрутки от магазинов и от пользователей).

Как Скайлайн работает с технической стороны?

0. Введение.

Система строится на принципе децентрализации, где каждый пользователь открыто сможет отследить все произведенные операции. В ней нет посредников, которые могут косвенно или прямо повлиять на процесс сделки, поэтому основную роль в платформе играет

блокчейн технология. Каждый пользователь является носителем информации, для изменения/удаления которой требуются колоссальные вычислительные мощности.

Проект Skyline представляет из себя приложение с интегрированными инструментами для выполнения продажи, покупки товаров и услуг. С приложением скачивается нужное количество информации о проведенных ранее операциях, что приводит к большей сложности для изменения содержащейся информации о транзакциях в силу того, что каждый пользователь является хранителем/резервной копией блоков данных.

Поэтому первое, что определяет платформу - ее прозрачность, защищенность и независимость от третьих лиц.

1. Кошелек.

Кошелек создается в тот момент, когда ты в первый раз зайдешь на нашу платформу. Сам кошелек работает в полном аналоге с биткоин-кошельком. Кошелек напоминает биржевой и позволяет тебе завести на нем любую возможную фиатную и крипто валюты.

2. Смарт-контракт.

Когда пользователь хочет продать какой-то товар на нашей платформе, он должен заполнить необходимую форму. Благодаря такой форме все товары будут четко систематизированы внутри системы. Если пользователь заполнил все необходимые данные, то его товар будет доступен для поиска покупателям-участникам системы.

Когда покупатель найдет понравившийся ему товар, он может создать смарт-контракт на его покупку (аналог безопасной сделки на многих других платформах: деньги на счету замораживаются и их нельзя потратить, при этом товар также замораживается и его нельзя больше никому продать внутри нашей системы(создать еще один смарт-контракт)). В смарт-контракте предусмотрено множество параметров, он заполняется совместно двумя сторонами(стороны должны решить кто будет платить за доставку, какая комиссия за покупку будет установлена и кто будет платить за нее и тд.)

После того, как все условия оговорены, условия смарт-контракта воплощаются в жизнь. Отличие смарт-контракта от безопасной сделки состоит в том, что «побочные» условия сделки не могут быть никак нарушены.(если сторона указывает в контракте, что она платит за доставку, то она заплатит за доставку, так как деньги на это уже были

заморожены нашей системой и тд.). При этом продавец в подобной схеме приобретения товара не рискует ничем, чего нельзя сказать о покупателе, так как его деньги уже заморожены и если он подтвердит закрытие смарт-контракта, не проверив товар соответственно, то деньги уже никак не сможет вернуть (проверка качества остается на покупателе).

Если покупатель согласен, что тот, товар, который ему доставили/показали, соответствует его ожиданиям, то он закрывает смарт-контракт, и сделка завершается. Однако, если покупатель столкнулся с мошенником, ничего не мешает ему разорвать смарт-контракт в любую секунду: его деньги разморозятся, а товар будет доставлен обратно на адрес отправителю. Для системы же нет никакой разницы между завершенным смарт-контрактом и разорванным: вся информация о товаре, которая будет занесена туда покупателем навсегда останется в блокчейне.

Чтобы исключить обман на последнем этапе наша платформа будет готова предоставлять необязательные услуги, чтобы выступать в смарт-контракте третьей стороной и определять его валидность.

3. Комиссия

Комиссия на каждый смарт-контракт будет устанавливаться самими пользователями, как это реализовано в транзакциях в Биткойне. Чем больше комиссия, которая установлена за подтверждение смарт-контракта, тем выше приоритетность этого контракта среди всех остальных и соответственно тем быстрее он будет обработан в системе. Чем быстрее смарт-контракт будет обработан майнерами, тем быстрее продавец получит свои деньги, а покупатель сможет получить подтверждение для своего только что приобретенного товара.

4. Майнинг.

Майнинг - поддержка и обработка транзакций пользователями в разработанной ранее среде. За помощь в этом майнеры получают награду - криптовалюту.

Размер блока, сложность и масштабы системы еще не определены, поэтому сложно понять вклад от работы даже одного человека.

Как говорилось ранее - Skyline является организмом, который развивается под воздействием пользователей. Планируется вывести открытый код с ключами для майнинга, чтобы люди могли помогать проекту как вместе, так и отдельно. Это поднимет интерес и даст

людям свободу выбора. Для начальной работы будет предоставлен изначальный майнинг клиент, который в любой момент может быть заменен другими из придуманных пользователями.

Плюсы, которые имеет система

1. Низкая (или нулевая) комиссия при осуществлении сделок на смарт-контрактах(сейчас такие сделки имеют аналогичное название безопасной сделки)
2. История товара.(такая история помогает узнать где, как и кем использовался товар, узнать обо всех его повреждениях, на основе огромного числа похожих товаров установить для него оптимальную цену)
3. Осуществление покупок в криптовалюте. Осуществление платежа может происходить в той валюте, в которой захочет покупатель. Однако конечный расчет будет происходить именно в нашей валюте, которую продавец сможет обменять в нашем обменнике. Курс валют будет браться средний с самых крупных бирж и обновляться каждую **секунду**, чтобы покупатели не теряли свои деньги. ***(Может быть имеет место подумать над тем, чтобы этот курс наоборот брать один на день, с целью того, чтобы пользователи не теряли деньги на резких скачках курса- скорее всего нет, ведь тогда куча объявлений будет просто удаляться с ресурса его же пользователями, которым будет невыгодно больше продавать свои товары за эту цену.)***
4. Анонимность в системе
5. Самое большое предложение товаров по сравнению со всеми остальными платформами. Платформа Skyline устроена таким образом, чтобы продавцы сами вносили в нее товары, заполняя для этого необходимые формы с описанием. Если товар был куплен/продан, то этот товар не выходит из системы. Система сразу предлагает пользователю выставить товар на продажу, используя его критерии (пользователь не может изменить первоначальное описание, однако имеет возможность изменить цену). Более того, пользователь может установить момент, когда данное объявление появится в системе, либо совсем удалить товар с продажи.
6. Невозможность финансовых махинаций со стороны продавцов
7. Быстрое оформление товаров, требующих юридического заверения.

Все минусы, которые имеет система

1. Высокая итоговая комиссия при покупке товаров.

В виду того, что цена всегда выставляется в нашей криптовалюте, человеку, который захочет получить деньги в другой условной валюте придется смириться с тем, что кроме , кроме комиссии, которую он должен будет заплатить за подтверждение смарт-контракта, ему еще придется заплатить комиссию за конвертацию этой валюты в ту, которая нужна ему.

2. Низкая скорость передачи денег.

Проблема любой криптовалюты

3. Проблема масштабируемости.

Заключается в возможном для платформы количестве обрабатываемых смарт-контрактов за определенное время.(Скорость обработки не соответствует количеству создаваемых транзакций.)

4. Нет возможности убедиться в том, что товар, который был прислан является тем, который был задуман в смарт-контракте+ нет такой же возможности убедиться, что товар, который был отправлен назад был тот, который был задуман.

Проблема несоответствия отправленного, полученного товара объявлению остро стоит у каждого акселератора? товаров. Если даже нет посредника и ответственность на себя берут информационные технологии, существует опасность быть обманутым. Смарт контракты снижают вероятность до минимума в силу блокировки средств вплоть до получения нужного товара. В таком случае в минусе останутся две стороны: средства мошенник не получит, покупатель будет со своими заблокированными средствами вплоть до урегулирования конфликта между ними, что может занять недели.

Решение для предотвращения подобных ситуаций:

1. Для каждого товара просить видеоподтверждение с нужными, оговоренными ранее, показанными характеристиками
2. Рейтинги продавцов для выбора честного. Рейтинг определяется независимым голосованием пользователей
3. Список советов по правильному проведению торгов

При личной встрече данный вопрос решается быстрее. Покупатель имеет право закрыть смарт контракт на последнем этапе, тем самым сохранив свои деньги, но не время.

5. Как сделать так, чтобы товар можно было полностью задекларировать в системе и вообще возможно ли это?

Для того, чтобы задекларировать товар требуется услуга юриста. На платформе Skyline к результату полной задекларированности мы сможем только приблизиться, потребовав идентифицирующие данные о товарах. Речь идет о некоем серийном номере, который может

персонализировать устройство (если у товара нет такого серийного номера, значит производитель посчитал, что его не нужно идентифицировать: нет разницы между рабочими тетрадями из одной партии или кружками. Обычно серийных номеров нет у товаров с незначительной стоимостью, а значит проблема, которая описана пунктом выше не существенна при данном подходе.). Например, для смартфонов и планшетов таким номером является IMEI, для книг-ISBN, рпс у электроники и бытовой техники. Различные категории товаров имеют различные по виду и количеству знаков серийные номера. Благодаря технологии блокчейн, фиксирующей все совершенные сделки, в нашей платформе удастся создать единый серийный номер для всех видов товаров.

6. Возможность перепродажи самому себе.(подумать о количестве аккаунтов на одного человека)

Регистрация по мобильному телефону может помочь избежать излишнего накручивания рейтинга и количество перепродаж. Наша система - организм, который меняется и развивается в зависимости от нужд и проблем пользователей, поэтому дальнейшая возможная имплементация паспортных данных для покупки отдельных видов товаров на отдельном этапе создания смартконтракта не является исключением.

7. Проблема больших мощностей

Проблема больших мощностей- проблема, когда один из майнеров владеет более 50% техники в своем распоряжении и способен по-сути контролировать твою систему. От данной проблемы никуда не деться, всегда будут предприимчивые люди, владеющие огромным количеством денег. Если такие люди разглядят потенциал на у нашей платформы, то на раннем этапе она будет полностью зависеть именно от них. Однако в этом есть и положительная сторона, ведь спрос рождает конкуренцию.

8. Нестабильность на рынке криптовалют. В результате чего могут постоянно происходить скачки цен.

Нестабильность - проблема любой криптовалюты. Для этого будут существовать методы ее регуляции для обеспечения спокойной работы внутри ее сервиса. Стоимость активов на бирже и на платформе будут разными. Биржа будет подвластна законам спроса и предложения. Магазин будет выбирать среднее значение пару раз в день. Второй вариант - сделать криптовалюту регулируемой по коридорному принципу. Таким образом раз в день валюта будет меняться в

допустимом промежутке, который заранее установлен. Стоит учесть, что для такого метода требуются периодические вложения для поддержания стоимости.

(можно ставить стоимость такую же как и на бирже. так что продавец сам решает по какой стратегии ему действовать то есть понижать или повышать цену, однако для этого нужен ежечасный контроль)}

Наши конкуренты(прямые и косвенные): IBM, openbazaar, shopeo.

Экономика

Чтобы валюте доверяли, она должна быть чем-то закреплена: будь то доверием или другим более принятым товаром-эквивалентом. Первоначальное подкрепление стоимости может разделиться на три ветви развития.

1. ICO - люди сами наполняют валюту стоимостью для будущей выгоды
2. Без ICO своими средствами
3. Пример bitcoin: люди видят смысл в валюте, начинают ее майнить и продавать, сохранять. Таким образом она обретает стоимость в силу своей нужности

Человек получает столько за товар, сколько планирует. Это никак не должно изменяться ни под какими факторами!

Однако если он хочет играть на курсе, то он имеет право оставить свои сбережения в криптовалюте.}

1. Токены Скайлайн(Sky)

Как уже описывалось выше наша платформа получит свою криптовалюту. Ценность этой валюты будет обеспечиваться (в плюс ко всему тому, что имеют современные криптовалюты) тем, что все сделки будут осуществляться именно в ней. Естественно, можно будет воспользоваться любой криптовалютой для оплаты товара(например Ethereum) и для пользователя-обывателя это будет выглядеть как простая оплата за товар в эфире, но с системной точки зрения это будет работать несколько иначе: эфир будет конвертироваться по валютному курсу в нашу криптовалюту, а уж затем товар будет

покупаться. (2 вариант: Наша криптовалюта существует, но никак не участвует в сделках. Продавец продает товар в той валюте, в которой хочет, а покупатель оплачивает в той, которую имеет на своем счету. Сбор комиссий за конвертацию при этом варианте происходит однократно при условии, что были выбраны разные валюты; либо не происходит, если покупки оплачиваются в идентичных (Ethereum-Ethereum) валютах и по схеме любая криптовалюта-Sky).

Продавцы будут получать деньги в нашей криптовалюте. (По крайней мере в начале развития проекта)

Более того, будет возможность конвертировать валюту прямо в нашем приложении и на сайте, функционал близок к сайтам-обменникам (за это уже будет браться комиссия).

Таким образом мы увеличим покупку нашей валюты на рынке и увеличим ее стоимость.

2. На чем будет зарабатывать проект

Наш проект будет зарабатывать с помощью четырех видов своей деятельности:

1. Реклама товаров
2. Продвижение объявлений в топ
3. Сбор дополнительной комиссии, когда сайт выступает третьим лицом и сам заверяет подлинность и качество товара.
4. Сбор комиссий за конвертацию из одной валюты в другую (под большим вопросом)

Пользователи сервиса платят деньги только за перевод в особые валюты, которые еще не определены. Для бесплатного перевода будет дан список с такими валютами.}

<Если издержки за перевод равны нулю, то комиссию можно сделать ничтожно малой. Люди все равно будут пользоваться нашей платформой, так как в настоящее время самые выгодные предложения по конвертации из одной валюты в другую предусматривают сбор комиссии в размере от 6-8%%. Если комиссия на нашей платформе будет совсем маленькой, то появятся фиктивные сделки, с целью просто перевести деньги из одной валюты в другую. >

Планы развития на первый этап и на ближайшее будущее

Таким образом мы придём к статусу глобального посредника между товарами и клиентами. Дальнейшее развитие можно рассматривать в b2b сервисе и в еще большей детализации поставок, таких как завод-завод(производство деталей и сборка, для того, чтобы можно

было оценить стоимость и наценку например компьютера, узнав реальную стоимость его комплектующих и вместо того, чтобы покупать такой компьютер по наценке, купить его комплектующие и заказать сборку(выйдет дешевле).

Через несколько лет первой сделкой для всех товаров станет завод-магазин, а второй: магазин-покупатель. Без этих двух первых подтверждений продать товар в нашей системе будет практически невозможно, так как фактически такими подтверждениями продавец заверяет свое право на его пользование. Соответственно, если ты захочешь продать товар, то должен всегда будешь указывать только правдивую информацию о нем, иначе за тебя это сделают другие(в истории товара сохраняются даже не завершенные смарт-контракты). Либо же люди, которые будут видеть несостыковку в информации покупателя и продавца просто не захотят иметь дело с этим товаром=> товар никогда уже не продастся.

Также мы сможем продавать на нашем сервисе товары требующие юридического подтверждения, для их продажи, будучи сервисом пользующимся уважением, которому дадут доступ в сети.(Если получим доступ к необходимому юр. Реестру и право на проведение юридических услуг). При договоренности двух сторон, покупка машины будет происходить в течение 10 минут, которые потребуются пользователям блокчейна на обработку правильности исходных данных о владении деньгами и соответственно собственностью. Документы будут готовы через секунду, так как они будут оформляться автоматически.

В дальнейшем, имея доступ к децентрализованному реестру и необходимым средствам мы сможем построить бизнес по производству собственных товаров, работающих на смарт-контрактах (самозакрывающийся замок в квартире за неуплату, перестоящая заводиться машина, холодильник, способный отслеживать нехватку определенных продуктов и способный заказывать их).

Какие проблемы решает Skyline?

1. Когда происходит процесс покупки товара в интернете с рук или в онлайн магазине с маленькой репутацией(какой-нибудь маленький магазин), непонятно выполняются ли условия договора как для покупателя, так и для продавца: покупатель рискует получить либо бракованный/поддельный товар(а может быть совсем его не получить и стать жертвой обмана), а продавец часто рискует стать жертвой финансовой махинации.

2. Когда речь идет о дорогостоящем товаре, его оформление требует услуг юриста и занимает очень долгое время
3. Невозможность купить реальные вещи на криптовалюту/чрезвычайно малое количество официальных сервисов, нет ни одной крупной платформы
4. Слишком большая комиссия, которую берут третьи лица
5. При доставке часто требуется физическая подпись
6. Не анонимность в системе для покупателей
7. Неадекватные цены на товары в некоторых регионах в виду наценок продавцов, которые их привозят
8. Невозможность узнать историю товара(где и когда использовался айфон, и не был ли он украден)
9. Накрутка цен со стороны рынка

В каком качестве можно будет использовать Skyline?

1. P2p покупка б.у. товаров
2. P2p ритейл
3. Покупка и продажа товаров в магазине(новых и подержанных)
4. B2b покупка и продажа товаров
5. B2c покупка и продажа товаров

